

Sales Talent (m/w/d)

Hotelsoftware-Vertrieb im DACH-Raum

Vollzeit - Wien (Basis; Dienstort flexibel)

Netzwerken und andere für „deine Sache“ begeistern sind deine Leidenschaft? Du möchtest Digitalisierung und Weiterentwicklung der Customer Experience in Tourismus und Hotellerie aktiv mitgestalten? Ärmel hochkrempeln, Neues aufbauen und mitwachsen in einer Start-up Atmosphäre sind genau deine? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wofür du verantwortlich bist...

- Du identifizierst und gewinnst neue Staymate-Kunden aus der Hotellerie im DACH-Raum und trägst damit entscheidend zur Weiterführung unseres Erfolgskurses bei
- Im Zuge von Produktdemos (v.a. Online per Screen-Sharing) überzeugst du unterschiedliche Stakeholder auf Kundenseite (Eigentümer, Geschäftsführung, Marketing, etc.) von unseren Lösungen
- Du bist Ansprechpartner Nr. 1 für unsere Kunden über die gesamte Customer Journey hinweg (Akquise, technisches Onboarding, laufende Betreuung, Kundenentwicklung) und unterstützt sie, ihre Ergebnisse aus der Nutzung unserer Produkte zu optimieren
- Insights aus dem laufenden Austausch mit unseren Kunden bringst du aktiv in die Weiterentwicklung unserer Produkte ein
- Du entwickelst und implementierst kreative Verkaufsstrategien und stellst die Datenqualität in unserem CRM sicher

Was du mitbringst...

- Du bist Berufseinsteiger oder bringst schon einschlägige Vertriebserfahrung mit? In beiden Fällen sollten wir sprechen, denn für uns zählen die „inneren Werte“!
- Du kennst die Hotellerie- bzw. Tourismusbranche (bspw. aufgrund deiner Ausbildung) und bringst Begeisterung für Themen wie Digitalisierung, SaaS und Kundenakquise mit
- Mit Charme, Empathie, Kommunikationsgeschick und zielgerichteter Gesprächsführung überzeugst und gewinnst du bei jeder Kundeninteraktion
- Eigenmotivation, Überzeugungskraft und Abschlussstärke zeichnen dich gleichermaßen aus wie unternehmerisches Denken sowie Kunden- und Zielorientierung

- Du arbeitest gerne eigenständig, strukturiert und fühlst dich als Teil eines eingespielten Teams wohl
- Du hast gute Deutsch- & Englisch-Kenntnisse und bringst Reisebereitschaft (v.a. für Messeauftritte) mit

Was dich bei Staymate erwartet...

- Junges Unternehmen mit innovativen Softwareprodukten, welche die End-to-End Customer Experience im Tourismus auf's nächste Level heben
- Start-up- und Teamspirit, offene Arbeitsatmosphäre mit Platz für deine Ideen
- Anspruchsvolle & eigenverantwortliche Aufgaben und Projekte
- Möglichkeiten, mit dem Unternehmen zu wachsen und dich weiterzuentwickeln
- Flexibles Arbeiten (Homeoffice, flexible Zeiteinteilung)

Der guten Ordnung halber: es gilt monatlich ein KV-Mindestgehalt (Fixum) ab ca. 2.000 Euro brutto **zzgl. eines leistungsorientierten Provisionsmodells** (für eine Vollzeit-Anstellung). Dein tatsächliches Gehalt besprechen wir gerne persönlich!

Über Staymate

Staymate ist ein mehrfach preisgekröntes Unternehmen aus Wien und entwickelt und betreibt smarte Gästekomunikationslösungen für Hotels & Tourismusorganisationen.

Staymate ist derzeit in 4 Ländern aktiv und betreut über 1.000 Hotels und mehrere Destinationen. Zu unseren Kunden gehören bekannte Hotels wie z.B. das Hotel Sacher, das Hotel Salzburger Hof Leogang oder das Hotel Rathaus Wien sowie Destinationen wie z.B. SalzburgerLand oder Niederösterreich Werbung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Bitte schicke uns deine Bewerbungsunterlagen - gerne mit deinem LinkedIn oder Xing-Profil - per E-Mail an Herrn Misha Moellner, misha@getstaymate.com.

Noch Fragen?

Ich antworte gerne!



Misha Moellner

misha@getstaymate.com

Tel. +43 699 14 65 00 00

[linkedin.com/in/mishamoellner/](https://www.linkedin.com/in/mishamoellner/)

www.getstaymate.com

